



Frimm Magnum Lago di Bracciano – Modello Innovativo di Agenzia Immobiliare

Descrizione

FRIMM MAGNUM LAGO DI BRACCIANO

MODELLO INNOVATIVO DI AGENZIA IMMOBILIARE

Frimm Magnum Lago di Bracciano – un'agenzia immobiliare nata dalla volontà di creare una rete immobiliare innovativa, in grado di valorizzare la professionalità dell'agente e di offrire un servizio completo e di qualità a chi desidera vendere, affittare o comprare un immobile.

Frimm Magnum Lago Di Bracciano offre alla sua clientela un insieme di servizi integrati in grado di soddisfare tutte le esigenze di chi compra, vende o cerca un immobile, grazie alla competenza nel mettere in sinergia una rete di professionisti del settore in grado di rispondere in modo veloce e soddisfacente a tutte le problematiche che si presentano dal momento della visione dell'immobile al momento dell'acquisto, creando un rapporto di estrema fiducia. Inoltre il compito primario – quello di risolvere con efficienza tutte le pratiche burocratiche, aiutando e consigliando puntualmente sia nella consulenza finanziaria che nella progettazione e personalizzazione del proprio spazio abitativo. Il rapporto personale con i nostri clienti ci distingue. Abbiamo a cuore le loro necessità e cerchiamo con insistenza di trovare la soluzione che risponda ai loro desideri in ogni dettaglio in tutti i casi. I nostri clienti che desiderano una consulenza possono sempre contare sulla nostra disponibilità, professionalità, cordialità e riservatezza che consentono alla nostra agenzia di soddisfare il cliente in ogni fase della trattativa. Esaminiamo dunque con professionalità e correttezza le esigenze dei clienti e siamo in grado di adattarci e rispondere alle specifiche esigenze, in questo modo possiamo garantire la miglior soluzione.

Siamo sempre più convinti dell'importanza della collaborazione tra colleghi. Il cliente che ci affida l'incarico per vendere il proprio immobile può contare non solo sul nostro impegno, ma anche sulla collaborazione di altre agenzie operanti nella stessa zona e non, mantenendo comunque sempre Frimm come unico interlocutore e referente in tutte le fasi della trattativa. La collaborazione tra le agenzie ed il collegamento mediante la rete telematica tra le varie agenzie partners permettono lo scambio di molte richieste/offerte mirate; ciò aumenta le possibilità di concludere un affare in tempi brevi. Inoltre ha deciso di impegnare parte delle proprie risorse economiche nella pubblicità degli immobili, ben sapendo che una buona pubblicità – è garanzia di successo. Per questo motivo abbiamo

scelto di pubblicizzare gli immobili acquisiti nelle pagine di riviste specializzate, nei portali di maggior riscontro, nel volantinaggio, per proporre gli immobili a chi ci lascia la propria richiesta. Tutto questo a costi decisamente superiori alla media, ma l'esperienza insegna che chi è interessato alla vendita della propria casa vuole che la propria inserzione sia di facile ed immediato approccio, in modo da avere una rosa più ampia possibile di potenziali acquirenti, così come eventuali acquirenti desiderano trovare il giusto affare con il minor dispendio di energia, tempo ed a prezzo equo. Rivolgersi alla nostra Agenzia Immobiliare significa affidarsi a giovani e dinamici professionisti costantemente aggiornati mediante corsi di alta formazione professionale, pronti ad ascoltarvi attentamente al fine di risolvere ogni tipo di esigenza legata all'abitare. Siamo in grado di offrire un'assistenza precisa e puntuale sin dal primo incontro. Tutto su misura e personalizzato come un abito sartoriale, tutto seguito direttamente da noi in prima persona: dalla valutazione dell'immobile al piano marketing dedicato, dalle visite coi clienti ai feed-back programmati, dalle trattative sino alla stipula dell'atto definitivo. La nostra figura è quella dell'AGENTE IMMOBILIARE PROFESSIONISTA e l'attenzione è principalmente rivolta, prima ancora che all'immobile, alla Persona ed alle sue esigenze: in questo modo gli interessi del Cliente sono sempre preminenti. Condividiamo ogni passaggio della compravendita con i nostri Clienti, in piena armonia e con la massima condivisione: la finalità è quella di raggiungere gli obiettivi prefissati con determinazione, spiccato dinamismo ed entusiasmo, mantenendo sempre un approccio diretto ed un'attenzione costante. Il rapporto confidenziale che si stabilisce è fondamentale per affrontare con serenità il delicato percorso di compravendita. Crediamo fortemente nei rapporti etici, nel rispetto reciproco e nella collaborazione qualificata: ogni tipo di contatto per noi è prezioso e diventa un'importante opportunità di crescita. Il costante sviluppo personale e professionale, i successi conseguiti nel tempo e la soddisfazione dei Clienti, hanno contribuito a far diventare oggi la nostra azienda un rilevante punto di riferimento per chi necessita di un servizio efficiente e meticoloso, con professionalità e riservatezza. Ricerchiamo da sempre l'eccellenza nelle CASE, nella qualità delle RELAZIONI e nel modo di ABITARE.